



instacare

GUIDE DU CHIRURGIEN-DENTISTE

Cabinet dentaire : Réussir son installation libérale en 8 étapes



Introduction

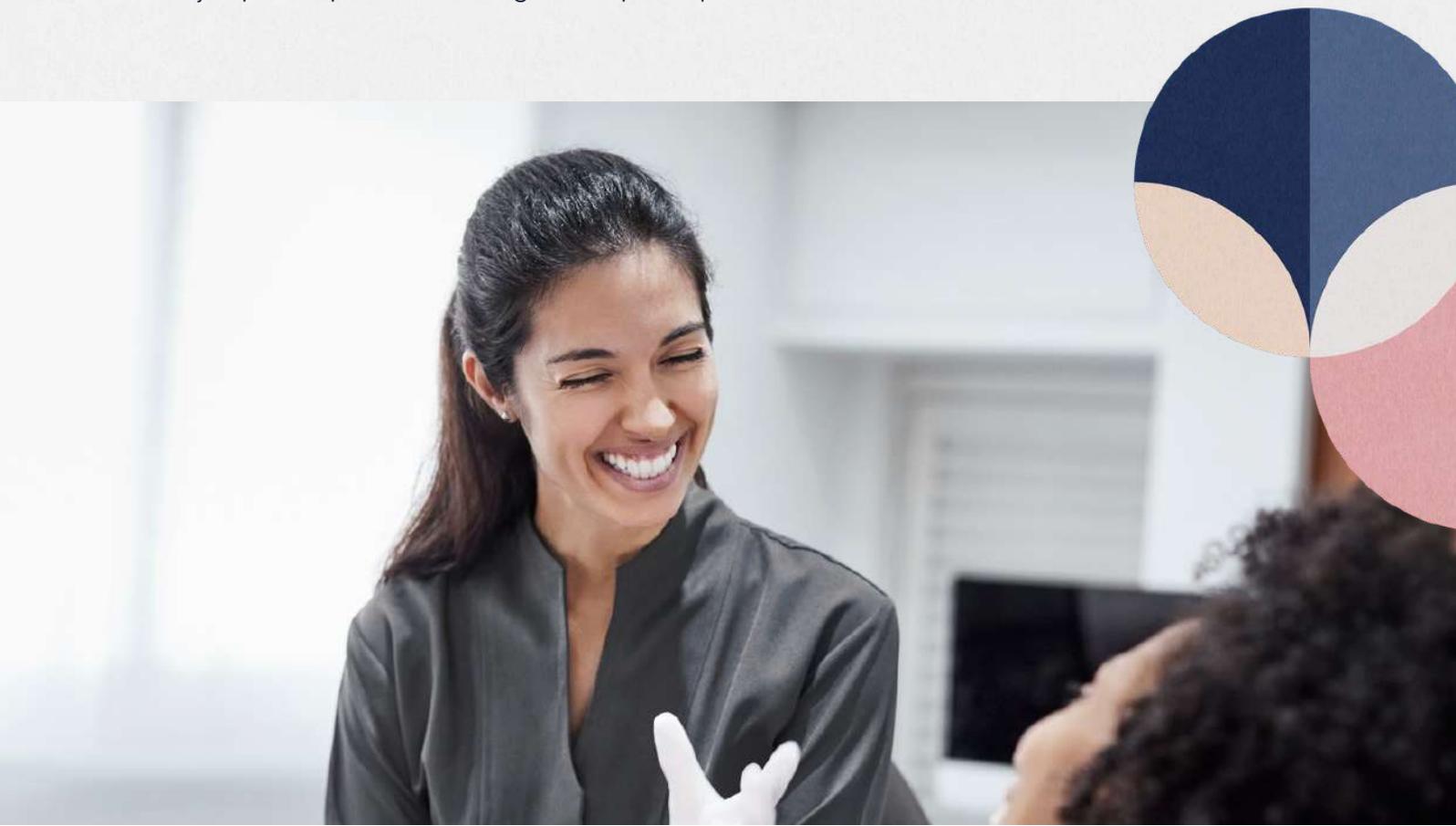
Bienvenue dans le guide complet pour une installation réussie en tant que chirurgien-dentiste libéral, créé avec soin par l'équipe d'Instacare et avec la participation du Dr. Alexandre Azria, notre cofondateur ! Nous sommes ravis de vous accompagner dans cette étape cruciale de votre carrière, et de vous offrir des conseils pratiques et des astuces pour réussir votre installation en tant que professionnel de la santé libéral.

Lorsqu'il s'agit de se lancer en tant que chirurgien-dentiste libéral, il est essentiel de bien se préparer. L'installation représente une étape déterminante dans la concrétisation de vos aspirations professionnelles et de votre indépendance. C'est pourquoi nous avons créé ce guide : pour vous aider à traverser cette période charnière avec succès et confiance.

L'exercice libéral offre de multiples possibilités, allant du statut de titulaire à celui de collaborateur, en passant par les concepts innovants comme le medworking. Vous découvrirez tout au long de ce guide les avantages de chacun de ces types d'exercice et comment Instacare se positionne en tant qu'acteur de premier plan dans le medworking, en vous proposant des espaces de travail flexibles et adaptés à vos besoins.

Pourquoi l'installation réussie en tant que chirurgien-dentiste libéral est-elle si importante ? Tout simplement parce qu'elle détermine en grande partie la trajectoire de votre carrière. C'est un moment crucial où vos choix et vos décisions auront un impact à long terme sur votre activité et votre épanouissement professionnel. Une bonne installation vous permettra de bâtir une solide réputation, d'attirer une clientèle fidèle, de prospérer dans votre domaine d'expertise et surtout de vous sentir bien et épanoui dans votre cabinet !

Le concept du medworking, que nous souhaitons vous faire découvrir à travers cet e-book, apporte une dimension nouvelle à l'exercice libéral en offrant davantage de souplesse et d'opportunités. Instacare, en tant que créateur du concept du medworking, s'engage à faciliter votre installation en vous proposant des espaces de travail modernes et équipés, conçus pour répondre aux exigences spécifiques du secteur de la dentisterie.



Que retrouverez-vous dans ce guide ?

Dans les pages qui suivent, vous découvrirez :

- comment préparer votre installation de manière méthodique ;
- comment choisir le meilleur emplacement pour votre cabinet ;
- établir un budget réaliste ;
- optimiser votre plan de financement, gérer les formalités administratives

Et bien plus encore !

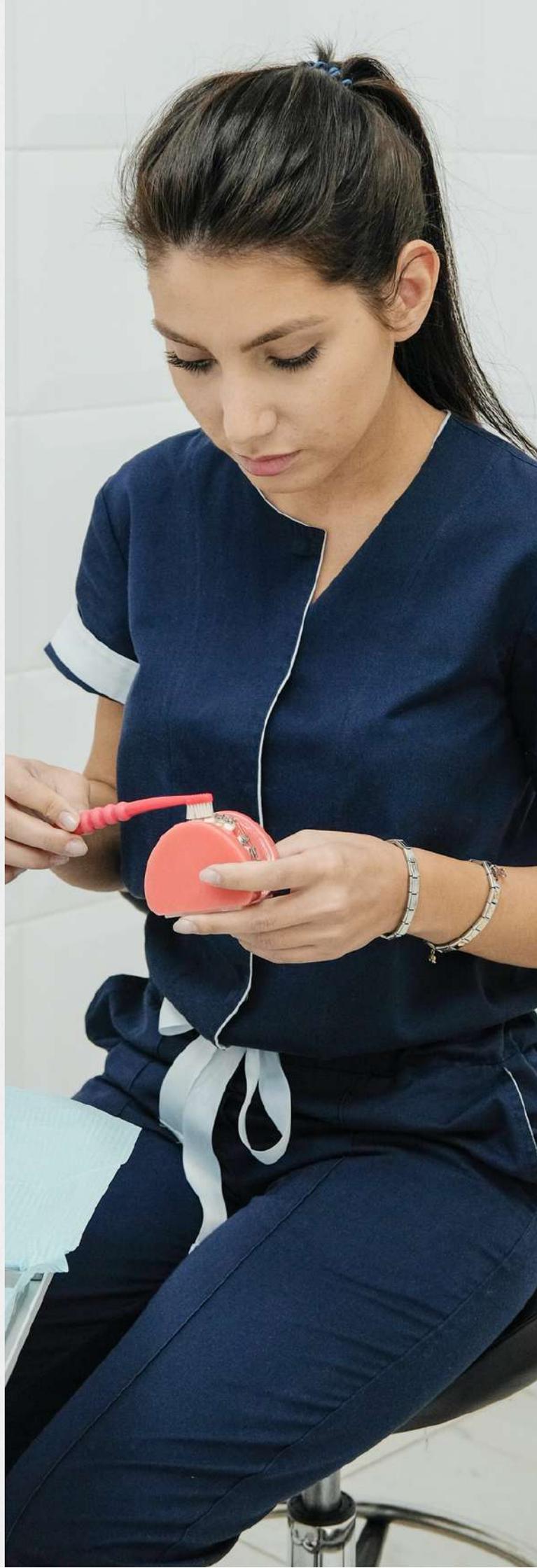
Vous serez également initié à notre approche du medworking et à la façon dont Instacare peut être le catalyseur de votre succès grâce à nos espaces !

Nous vous invitons à plonger dans ce guide avec enthousiasme et curiosité, car chaque page regorge de conseils précieux et d'idées inspirantes pour votre future installation.

Prêts à démarrer cette nouvelle étape de votre carrière ? Alors, c'est parti !

Suivez le guide et ensemble, construisons un avenir brillant pour votre pratique en tant que chirurgien-dentiste libéral.

Bonne lecture !



SOMMAIRE



01

page 6

Comprendre les différents types d'exercice libéral

02

page 11

Les étapes essentielles pour préparer son installation

03

page 13

Choisir le bon emplacement pour son cabinet

04

page 16

Établir un budget réaliste pour son installation

05

page 19

Optimiser votre plan de financement

06

page 22

Gérer les formalités administratives

07

page 24

Trouver et fidéliser sa patientèle

08

page 26

Bien gérer sa pratique en libéral

09

page 28

Évoluer avec le medworking et Instacare

10

page 30

Conclusion

Comprendre les différents types d'exercice libéral

Avant de vous lancer dans l'aventure passionnante de l'installation en tant que chirurgien-dentiste libéral, il est essentiel de comprendre les différentes possibilités qui s'offrent à vous dans le monde de l'exercice libéral. Cette première partie du guide vous emmènera dans un voyage à la découverte des diverses voies professionnelles qui s'ouvrent à vous, afin que vous puissiez faire un choix éclairé pour votre carrière dentaire.

Les options sont nombreuses, et chacune présente ses propres avantages et inconvénients. En explorant les diverses facettes de l'exercice libéral, vous pourrez façonner votre parcours en fonction de vos aspirations, de vos compétences et de vos préférences professionnelles.

Le chirurgien-dentiste libéral titulaire : avantages et inconvénients

Envisager le statut de chirurgien-dentiste libéral titulaire peut susciter un mélange d'excitation et de responsabilités. Être titulaire de son propre cabinet dentaire offre une indépendance professionnelle inestimable. Vous avez la possibilité de mettre en place votre vision, de définir votre rythme de travail et de créer un environnement accueillant pour vos patients.

Les avantages du statut de titulaire sont multiples. Vous bénéficiez d'une liberté décisionnelle totale concernant les traitements à prodiguer, les équipements à acquérir et les politiques du cabinet. Vous pouvez également développer une relation de confiance durable avec vos patients, en vous assurant de leur suivi et de leur bien-être sur le long terme.

Cependant, être titulaire implique également de prendre en charge certains défis. Vous serez responsable de la gestion du cabinet, ce qui inclut la gestion du personnel, la planification des rendez-vous, la tenue de la comptabilité et la gestion des urgences. Il vous faudra également faire face à des charges administratives et réglementaires, ce qui peut être chronophage et exigeant.



Alors, que vous soyez déjà déterminé à devenir titulaire ou que vous hésitez encore, voici un tableau récapitulatif des avantages et inconvénients de l'exercice libéral titulaire et individuel. Il vous fournira des informations clés pour évaluer si ce statut correspond à vos aspirations professionnelles et à votre style de vie.

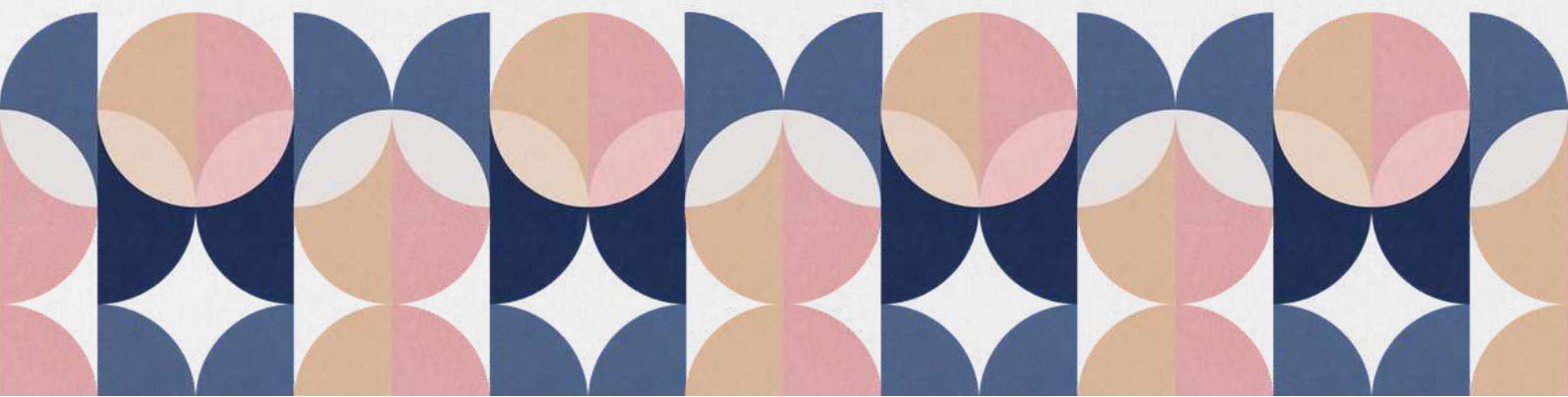
Tableau récapitulatif :

Avantages du statut de titulaire seul	Inconvénients du statut de titulaire seul
Indépendance professionnelle	Responsabilité de la gestion du cabinet
Liberté décisionnelle	Charges administratives et réglementaires
Création de sa propre vision du cabinet	Gestion du personnel et des ressources humaines
Définition du rythme de travail	Planification des rendez-vous et organisation du temps
Relations durables avec les patients	Pression pour assurer le suivi des patients
Contrôle des équipements et technologies	Nécessité de fidéliser et d'attirer une patientèle
Possibilité de développer son expertise	Gestion des urgences et des situations critiques
Création d'un environnement accueillant	Risque financier en cas de fluctuations d'activité
Potentiel de croissance professionnelle	Charge mentale et stress liés à la responsabilité
	Sentiment d'isolement et de solitude

Ce tableau vous permet d'avoir une vue d'ensemble des avantages et inconvénients du statut de chirurgien-dentiste libéral titulaire. Chaque aspect a ses spécificités et doit être pris en considération lors de votre réflexion sur le choix de votre parcours professionnel. L'objectif est de vous aider à évaluer si ce statut correspond à vos attentes, à votre mode de vie et à vos objectifs en tant que professionnel de la santé libéral.

N'oubliez pas que le choix du statut dépend également de vos préférences personnelles et de vos aspirations professionnelles. Certains praticiens trouvent dans le statut de titulaire une source d'épanouissement et d'accomplissement, tandis que d'autres préfèrent explorer d'autres alternatives, comme le medworking, qui offrent davantage de flexibilité et d'opportunités.

Dans la prochaine section, nous aborderons le rôle du collaborateur libéral en mettant en avant ses opportunités et en identifiant les points d'attention à considérer. Prêt à poursuivre votre exploration des différentes voies de l'exercice libéral ? Alors, nous pouvons passer à l'étape suivante ensemble !



Le collaborateur libéral : opportunités et points d'attention

Le statut de collaborateur libéral offre une alternative intéressante pour les chirurgiens-dentistes qui souhaitent exercer leur profession tout en bénéficiant d'une certaine flexibilité ou aussi d'une réduction des responsabilités administratives. En tant que collaborateur, vous travaillez au sein d'un cabinet existant en apportant vos compétences et vos connaissances tout en étant affilié au chirurgien-dentiste titulaire.

Les opportunités du statut de collaborateur sont multiples. Vous avez l'opportunité de vous concentrer pleinement sur l'aspect clinique de votre pratique, en évitant les lourdes tâches de gestion et les charges administratives qui incombent généralement au titulaire. Vous bénéficiez également de la possibilité de travailler aux côtés d'un professionnel expérimenté, ce qui peut favoriser votre apprentissage et votre développement professionnel.



Avantages

En tant que collaborateur libéral, vous pouvez également avoir une meilleure conciliation entre vie professionnelle et vie personnelle, car vous n'êtes pas contraint de gérer les aspects organisationnels du cabinet.

Cette flexibilité peut être particulièrement avantageuse si vous souhaitez vous investir dans d'autres projets ou poursuivre des formations complémentaires.

Inconvénients

Cependant, il est important de noter qu'en tant que collaborateur libéral, vous n'êtes pas le propriétaire du cabinet et vous dépendez donc de la structure mise en place par le chirurgien-dentiste titulaire. Cela peut entraîner certaines limitations concernant les choix thérapeutiques, l'organisation du travail ou l'évolution de votre carrière.

Il est donc essentiel de bien comprendre les termes de votre collaboration et de clarifier vos attentes dès le départ.



Le medworking : une approche flexible et innovante de l'exercice libéral

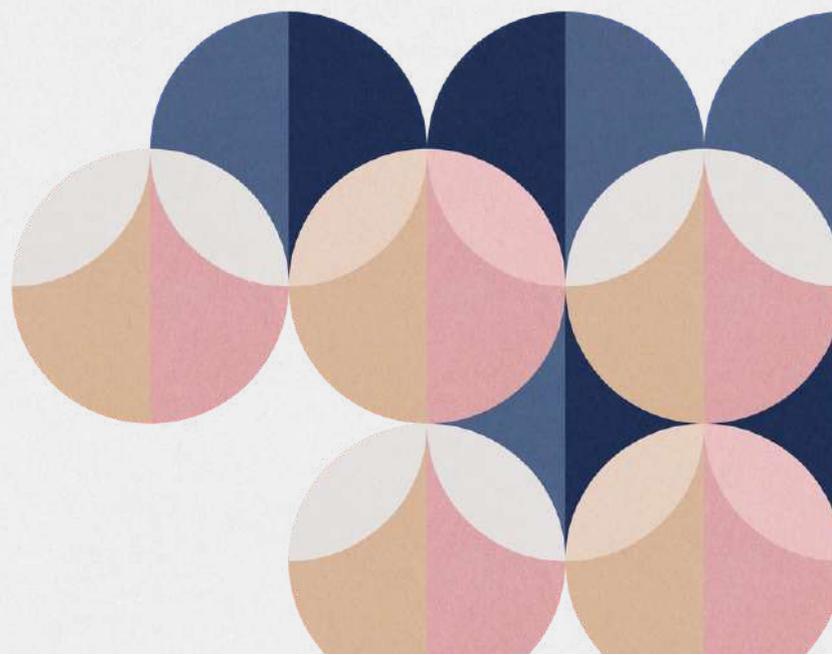
Le medworking est une approche novatrice qui gagne en popularité parmi les professionnels de la santé, dont les chirurgiens-dentistes libéraux. Cette approche se distingue par sa flexibilité et son adaptabilité, offrant aux praticiens la possibilité de travailler dans des espaces de travail partagés, comme ceux proposés par Instacare.

Le medworking permet aux chirurgiens-dentistes libéraux de louer des espaces de travail équipés et fonctionnels pour une durée de court-terme ou long-terme.

Cette formule souple permet aux professionnels de la santé de disposer d'un lieu de travail professionnel entièrement équipé sans les contraintes, les coûts et la gestion liés à l'installation d'un cabinet traditionnel.

Les avantages du medworking sont multiples. Vous pouvez choisir les jours et les horaires qui vous conviennent le mieux, adaptant votre emploi du temps en fonction de vos besoins. De plus, le medworking vous donne l'occasion d'appartenir à un réseau de confrères et de consoeurs à travers la France, ce qui peut élargir votre réseau professionnel.

Avec le medworking, vous bénéficiez également d'une mise à disposition rapide et efficace d'un espace de travail clé en main, équipé des dernières technologies nécessaires à votre pratique. Cela vous permet de vous concentrer à 100% sur les soins à apporter à vos patients, sans avoir à vous soucier de la gestion du cabinet.



Le rôle d'Instacare dans le medworking et ses avantages

Instacare se positionne en tant que partenaire privilégié des chirurgiens-dentistes libéraux dans leur démarche de medworking. Nous mettons à votre disposition des espaces de travail modernes, confortables et équipés pour vous permettre de démarrer rapidement votre activité. Que vous ayez besoin d'un espace de travail ponctuel ou d'une installation plus durable, nous avons la solution adaptée à vos besoins.

En tant que partenaire, Instacare vous offre la possibilité de profiter d'une communauté de professionnels de la santé, favorisant les échanges et les collaborations. Vous aurez également accès à nos services d'accompagnement et de conseil pour faciliter votre installation et vous aider à prospérer dans votre activité.

Le medworking avec Instacare vous permet d'explorer de nouvelles opportunités professionnelles tout en maintenant votre indépendance et votre liberté de pratique. Vous pouvez ainsi optimiser votre carrière de chirurgien-dentiste libéral en tirant parti de notre expertise et de nos espaces de travail innovants.



“ Pr. Gilles Koubi

Ex-vice-doyen Faculté d'Odontologie Marseille

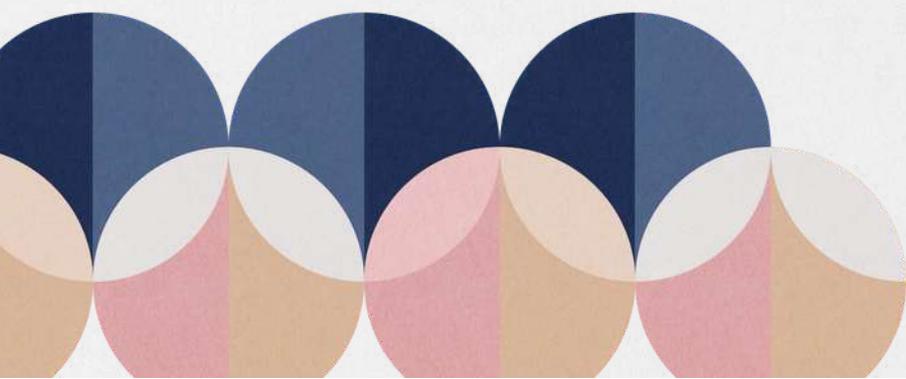
Faute de repreneur, il n'était pas possible de conserver seul mon cabinet, sa rénovation et d'y assumer les charges. Aujourd'hui, grâce à Instacare, j'exerce librement et à ma guise quelques vacances par semaine et je profite pleinement de ma retraite.



“ Dr. Philippe Chataignon

Omnipraticien, membre Instacare Lyon Mermoz

Le medworking par Instacare, c'est vraiment très confortable, nous sommes libérés de tous les soucis de gestion d'un cabinet et en plus nous avons le meilleur équipement sur le marché. C'est un hôtel cinq étoiles, au moindre souci, il y a intervention et solution.



Les étapes essentielles pour préparer son installation

Que vous ayez choisi de devenir titulaire, collaborateur ou d'explorer le medworking, une préparation méticuleuse est la clé pour réussir votre installation en tant que chirurgien-dentiste libéral. Dans cette partie du guide, nous vous présenterons les étapes incontournables pour vous préparer de manière efficace et confiante à cette nouvelle aventure professionnelle.

Faire le point sur ses compétences et ses objectifs professionnels

Avant de vous lancer dans votre installation, il est essentiel de faire une réflexion approfondie sur vos compétences, vos atouts et vos aspirations professionnelles. Identifiez vos domaines d'expertise, vos intérêts spécifiques et les services que vous souhaitez proposer à vos patients. Cette introspection vous aidera à définir votre identité professionnelle et à mieux vous positionner sur le marché.

Définissez également vos objectifs professionnels à court et à long terme. Voulez-vous vous spécialiser dans un domaine particulier de la dentisterie ? Souhaitez-vous attirer une clientèle spécifique ? Avoir une vision claire de vos objectifs vous permettra de prendre des décisions éclairées tout au long de votre parcours professionnel.

Étude de marché : évaluer la demande et la concurrence présente dans la région

Une étude de marché approfondie est indispensable pour réussir votre installation en tant que chirurgien-dentiste libéral. Analysez la demande en matière de soins dentaires dans la région où vous souhaitez vous installer. Identifiez les besoins spécifiques de la population locale, ainsi que les opportunités et les lacunes sur le marché.

En parallèle, évaluez la concurrence dans la région. Identifiez les autres cabinets dentaires présents et étudiez leur offre de services, leur réputation et leur positionnement. Cette analyse vous aidera à mieux comprendre le marché local et à élaborer une stratégie pour vous démarquer et attirer une patientèle fidèle.



Analyser les aspects juridiques et réglementaires de l'installation

L'installation en tant que chirurgien-dentiste libéral implique de respecter certaines normes et réglementations. Assurez-vous de bien comprendre les obligations légales et administratives liées à votre installation. Vérifiez les démarches à effectuer pour obtenir les autorisations nécessaires, enregistrez-vous auprès des organismes compétents et assurez-vous d'être en règle avec les normes sanitaires en vigueur.

De plus, informez-vous sur les différentes formes juridiques d'exercice libéral disponibles et choisissez celle qui convient le mieux à votre projet. Prenez le temps de consulter un professionnel du droit de la santé pour vous assurer de respecter toutes les formalités juridiques.



Se former et se spécialiser si nécessaire

La formation continue est un pilier essentiel de la réussite en tant que chirurgien-dentiste libéral. Assurez-vous de rester constamment informé des avancées et des nouvelles techniques dans le domaine de la dentisterie. La formation continue vous permettra de perfectionner vos compétences, d'offrir des soins de haute qualité à vos patients et de vous démarquer dans votre pratique.

Si vous envisagez de vous spécialiser dans un domaine spécifique de la dentisterie, prenez le temps de vous former et de vous familiariser avec les protocoles et les procédures spécifiques à cette spécialité. Une expertise pointue dans un domaine peut être un atout considérable pour attirer une clientèle ciblée et fidèle.

En conclusion, les étapes essentielles pour préparer votre installation en tant que chirurgien-dentiste libéral sont fondamentales pour bâtir une base solide pour votre activité professionnelle. Faire le point sur vos compétences et vos objectifs, réaliser une étude de marché approfondie, analyser les aspects juridiques et réglementaires, et vous former en continu vous aideront à vous démarquer et à prospérer dans votre pratique dentaire.

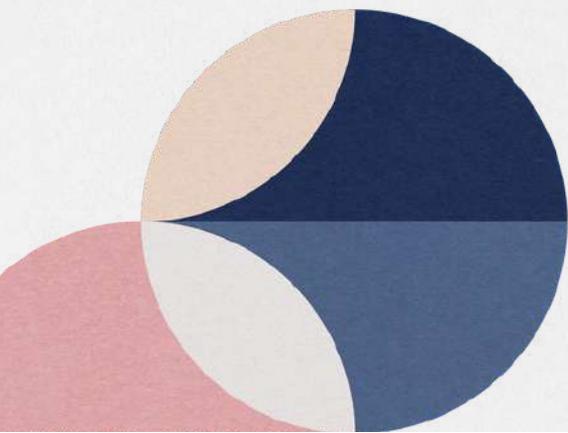
Dans la prochaine partie du guide, nous aborderons l'importance du choix de l'emplacement pour votre cabinet dentaire. Vous découvrirez comment sélectionner le lieu idéal pour votre installation et comment Instacare peut vous aider dans cette démarche. Prêt à poursuivre cette aventure passionnante ? Alors, passons à l'étape suivante ensemble !

Choisir le bon emplacement

Lorsqu'il s'agit d'installer votre cabinet dentaire, le choix de l'emplacement est l'un des facteurs clés qui influenceront grandement le succès de votre activité. Une localisation stratégique peut être déterminante pour attirer une patientèle fidèle et prospérer dans votre pratique en tant que chirurgien-dentiste libéral. Dans cette partie du guide, nous explorerons en détail l'importance de la localisation, les critères à évaluer pour sélectionner le meilleur emplacement, et comment Instacare peut vous accompagner dans cette recherche.

L'importance de la localisation dans le succès de votre activité

- **Accessibilité** : Un lieu facilement accessible en transports en commun ou encore en voiture favorisera la venue de patients potentiels. De plus, votre cabinet doit être accessible et adapté PMR.
- **Visibilité** : Un endroit bien visible, de préférence sur une rue passante, augmentera la notoriété de votre cabinet et attirera l'attention des passants.
- **Proximité des commodités** : La proximité de commerces, d'hôpitaux, de centres médicaux ou d'établissements scolaires peut attirer une clientèle variée et faciliter la vie de vos patients.
- **Démographie** : Analyser la démographie de la zone où vous envisagez de vous installer vous permettra de mieux comprendre le profil de la population et d'adapter vos services en conséquence.
- **Concurrence** : Évaluer la présence d'autres cabinets dentaires dans la région vous aidera à identifier les opportunités et les défis potentiels.



Comment Instacare peut vous aider dans la recherche de l'emplacement idéal ?

Chez Instacare, nous comprenons l'importance cruciale de la localisation dans le succès de votre activité en tant que chirurgien-dentiste libéral. C'est pourquoi nous mettons à votre disposition des espaces de medworking stratégiquement situés, dans des quartiers attrayants, bien desservis à proximité d'établissements de santé réputés pour compléter l'offre de soins déjà existante. Nous faisons également attention à la concurrence d'autres centres et cabinets dentaires et nous nous implantons dans les zones sous-dotées des grandes métropoles où vous pourrez attirer et développer votre patientèle aisément.

Nos espaces de travail sont soigneusement sélectionnés pour offrir à nos utilisateurs une accessibilité optimale, une visibilité accrue, une proximité avec des commodités essentielles. Nous avons à cœur de vous proposer des emplacements qui facilitent votre pratique au quotidien et qui vous permettent d'atteindre vos objectifs professionnels et où vous et vos patients vous sentirez bien. Nos intérieurs ont été imaginés par des architectes pour vous offrir un cadre de travail exceptionnel.



En collaborant avec Instacare, vous bénéficiez de notre expertise dans la recherche de l'emplacement idéal pour votre cabinet dentaire.

Dans la prochaine partie de ce guide, nous aborderons comment établir un budget réaliste pour votre installation en tant que chirurgien-dentiste libéral. Vous découvrirez comment évaluer vos besoins financiers, optimiser votre plan de financement et comment Instacare peut vous accompagner dans cette démarche.



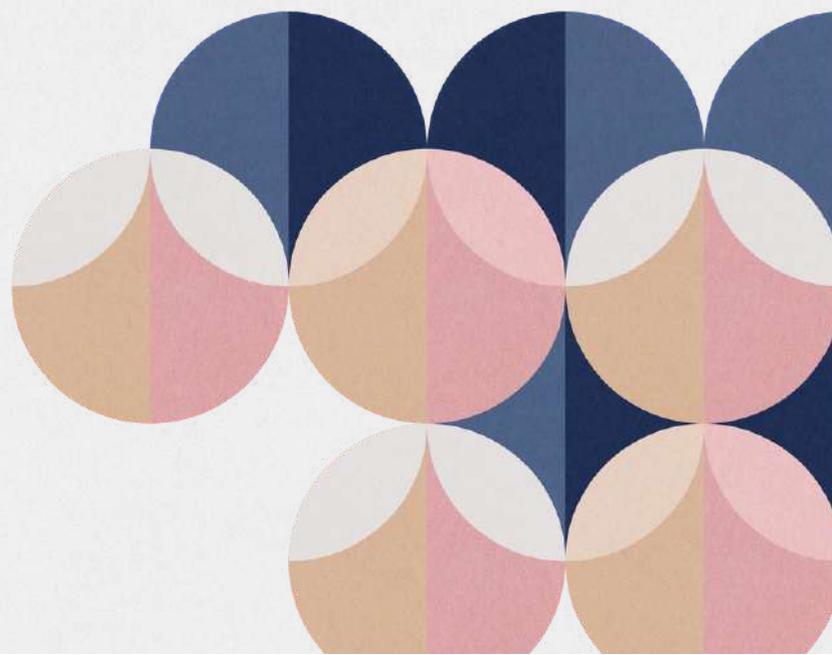
Établir un budget réaliste

Les coûts à prévoir pour l'installation en tant que chirurgien-dentiste libéral

Votre rêve d'exercer en tant que chirurgien-dentiste libéral se rapproche de plus en plus de la réalité, mais il est temps de mettre les pieds sur terre et de prévoir les coûts nécessaires pour faire décoller votre activité dentaire. Cette étape vous permettra d'avoir une vision claire des coûts à prévoir et de vous assurer que vos finances sont bien planifiées. Dans cette partie, nous allons passer en revue les différents coûts auxquels vous devrez faire face lors de votre installation.

La première étape est l'aménagement de votre cabinet dentaire. Vous devrez investir dans l'achat de mobilier, d'équipements dentaires de pointe et d'outils et logiciels informatiques pour gérer efficacement votre pratique. N'oubliez pas de prendre en compte les coûts de décoration pour créer un environnement accueillant et rassurant pour vos patients.

Ensuite, les frais administratifs, de ressources humaines et juridiques ne doivent pas être négligés. Il faudra vous enregistrer auprès des organismes compétents, recruter du personnel pour votre cabinet, obtenir les licences professionnelles nécessaires et souscrire à des assurances professionnelles pour vous protéger en cas d'imprévus.



Les fournitures et les consommables sont des dépenses récurrentes à prévoir. Les fournitures dentaires de base, les produits d'hygiène, les consommables pour les soins, tout cela doit être budgété pour assurer un approvisionnement constant.

Enfin, n'oubliez pas de prévoir un budget pour le marketing et la communication. La création d'un site web professionnel, des cartes de visite attrayantes et des supports de communication de qualité sont essentiels pour attirer une clientèle fidèle.

Récapitulatif de vos différents coûts

Frais d'installation

Ces frais englobent l'aménagement de votre cabinet, l'achat de mobilier, d'équipements dentaires et informatiques, ainsi que la décoration.

Loyer ou achat de l'espace de travail

Si vous optez pour un cabinet traditionnel, prévoyez le loyer mensuel ou l'achat du local.

Frais administratifs et juridiques

Comptez les frais liés aux formalités d'enregistrement, de licences professionnelles, d'assurances, et les honoraires des professionnels juridiques et comptables.

Fournitures et consommables

Prévoyez les dépenses pour les fournitures dentaires et les consommables nécessaires à votre pratique quotidienne.

Marketing et communication

Établissez un budget pour la création d'un site web, les outils de communication, les cartes de visite, etc.

Formation continue

Pensez à inclure les coûts liés à votre formation et au développement de vos compétences professionnelles.

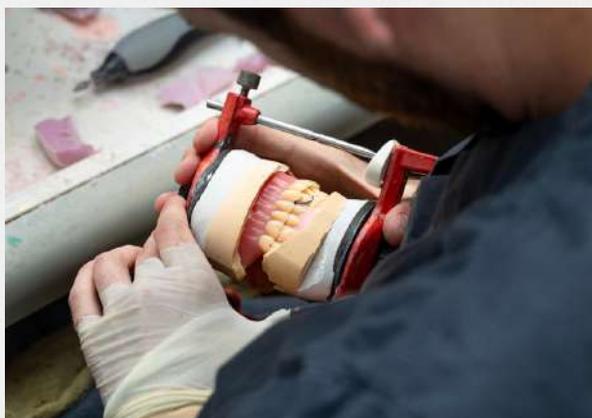


Comment évaluer vos besoins financiers pour démarrer votre activité

Maintenant que vous avez une idée des différents coûts à prévoir, il est temps de faire une évaluation réaliste de vos besoins financiers pour démarrer votre activité en tant que chirurgien-dentiste libéral. Prenez en compte vos investissements initiaux, comme l'aménagement du cabinet, ainsi que vos coûts récurrents tels que le loyer, les charges, le personnel et les fournitures.

Analysez également vos revenus potentiels en fonction du nombre de patients que vous pourrez traiter chaque mois et des tarifs de vos prestations. Soyez réaliste dans vos prévisions, surtout pendant la période de démarrage où vous aurez peut-être moins de patients.

N'hésitez pas à vous faire accompagner par des professionnels du domaine financier pour vous aider à élaborer un budget solide et adapté à vos besoins et à vos objectifs.



Les avantages économiques du medworking avec Instacare

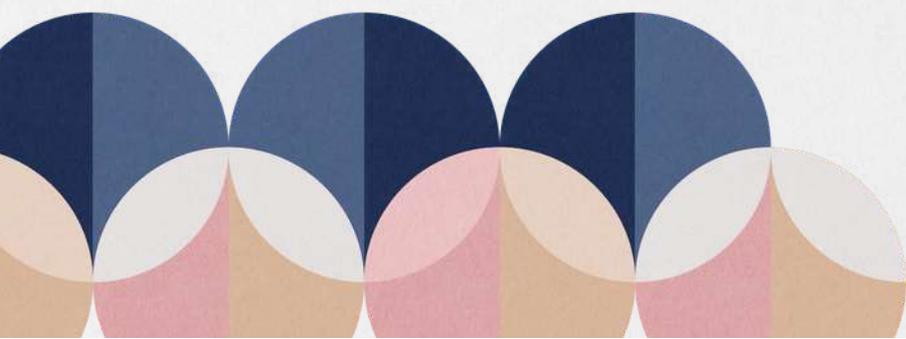
Le medworking avec Instacare offre une alternative économique et flexible pour les chirurgiens-dentistes libéraux en phase d'installation.

En optant pour le medworking, vous pouvez réduire considérablement vos coûts d'installation, car vous n'avez pas besoin d'investir dans l'achat d'un espace de travail ni dans des équipements coûteux.

En louant un espace de travail entièrement équipé et fonctionnel auprès d'Instacare, vous pouvez démarrer votre activité plus rapidement et vous concentrer sur l'essentiel : vos patients. Vous payez uniquement pour les périodes où vous utilisez l'espace, ce qui vous permet d'ajuster vos dépenses en fonction de votre activité réelle.

En s'installant dans un espace Instacare, vous exercez au sein d'un réseau de confrères et de consœurs avec lesquels vous pouvez échanger sur vos pratiques, des cas cliniques et vous adresser des patients selon vos expertises.

Instacare a également imaginé une offre adaptée aux chirurgiens-dentistes qui se lancent dans l'aventure libérale : l'offre Starter est une solution économique et adaptée à vos besoins pour réussir votre installation en tant que chirurgien-dentiste libéral.



Optimiser votre plan de financement

Les différentes sources de financement possibles

Maintenant que vous avez une idée claire des coûts liés à votre installation en tant que chirurgien-dentiste libéral, il est temps d'explorer les différentes sources de financement qui pourraient vous aider à concrétiser votre projet. Voici quelques options à considérer :



Financement personnel

Utiliser vos économies personnelles peut être une option si vous disposez de fonds suffisants pour couvrir une partie ou la totalité des coûts d'installation.



Prêts bancaires

De nombreuses institutions financières proposent des prêts professionnels ou des crédits à la consommation spécialement conçus pour les professionnels de la santé qui souhaitent se lancer en libéral.



Aides familiales

Si vous avez la possibilité de solliciter un soutien financier de vos proches, cela peut être une option intéressante pour compléter vos fonds.



Aides publiques

Renseignez-vous sur les aides publiques disponibles pour les professionnels de la santé en phase d'installation. Certaines régions ou organisations proposent des subventions ou des aides financières pour soutenir les projets de jeunes professionnels.



Conseils pour obtenir un financement auprès d'organismes financiers

Obtenir un financement auprès des organismes financiers peut sembler intimidant, mais avec une bonne préparation, vous pouvez augmenter vos chances de succès. Voici quelques conseils pour vous aider à obtenir le financement nécessaire pour votre installation :



Préparez un dossier complet

Présentez un dossier professionnel et bien structuré qui comprend un business plan détaillé, un budget prévisionnel réaliste et une analyse des risques potentiels.

Mettez en avant votre expertise

Valorisez votre expertise professionnelle et mettez en avant votre formation et vos compétences pour démontrer votre capacité à réussir dans votre activité.



Soyez convaincant

Lors de vos entretiens avec les banques ou les organismes de financement, montrez-vous convaincant et déterminé dans la réalisation de votre projet.

Négociez les conditions

N'hésitez pas à négocier les conditions de votre financement pour obtenir les meilleures conditions possibles en fonction de vos besoins.



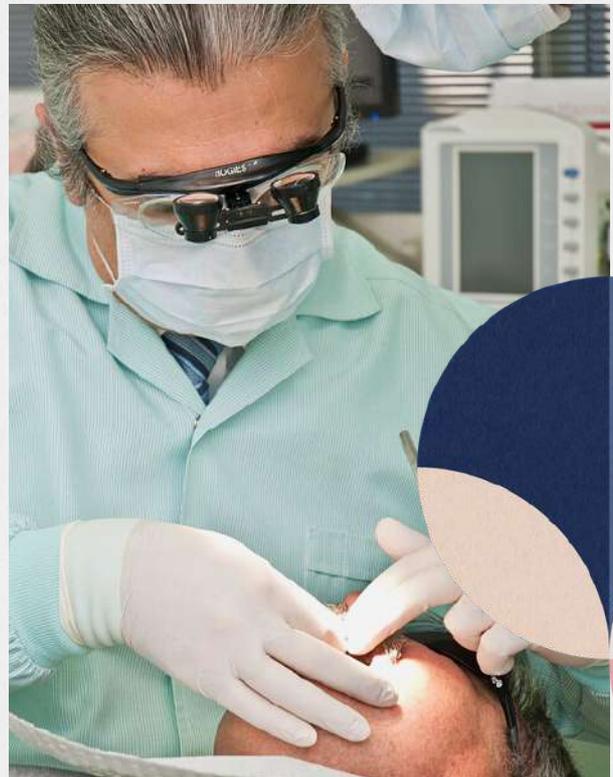
Comment Instacare peut faciliter votre plan de financement

Chez Instacare, nous comprenons que la question du financement peut être un blocage pour les chirurgiens-dentistes libéraux en phase d'installation. C'est pourquoi nous vous offrons une solution de medworking flexible et économique qui peut vous aider à optimiser votre plan de financement.

En optant pour le medworking avec Instacare, vous réduisez vos coûts d'installation car vous n'avez pas besoin d'investir dans l'achat d'un espace de travail ou de mobilier. Vous pouvez louer un espace de travail entièrement équipé pour exercer votre activité dentaire, ce qui vous permet de démarrer plus rapidement et de limiter vos dépenses initiales.



De plus, le medworking avec Instacare vous offre la possibilité de choisir des formules adaptées à vos besoins, en ajustant vos dépenses en fonction de l'évolution de votre activité. Vous ne payez que pour les périodes où vous utilisez l'espace de travail, ce qui vous donne une plus grande flexibilité financière. De la même manière, vous ne payez que ce que vous consommez sur votre consommable. Vous n'avez également plus à prendre en compte les ressources humaines qui sont incluses dans votre formule Instacare.



En s'installant avec Instacare, vous bénéficiez également d'un réseau professionnel stimulant, où vous pouvez échanger avec d'autres professionnels de la santé, ce qui peut vous apporter de nouvelles opportunités et vous soutenir dans le développement de votre activité.

Le medworking avec Instacare représente ainsi une solution économique et pratique pour optimiser votre plan de financement et réussir votre installation en tant que chirurgien-dentiste libéral.

Gérer les formalités administratives

Les démarches administratives incontournables pour s'installer en libéral

Ah, les formalités administratives ! Une étape incontournable, mais parfois redoutée, de l'installation en tant que chirurgien-dentiste libéral. Mais ne vous inquiétez pas, nous sommes là pour vous guider à travers ce dédale de paperasse ! Voici les démarches administratives essentielles que vous devrez entreprendre pour exercer en libéral :



Enregistrement auprès des autorités compétentes

Pour exercer en tant que chirurgien-dentiste libéral, vous devez vous enregistrer auprès des autorités de santé compétentes de votre région. Cela peut impliquer l'obtention de votre numéro ADELI et l'inscription à l'Ordre des Chirurgiens-Dentistes.



Souscription d'assurances professionnelles

Pour vous protéger des risques liés à votre activité, il est recommandé de souscrire à des assurances professionnelles telles que la responsabilité civile professionnelle et la protection juridique.



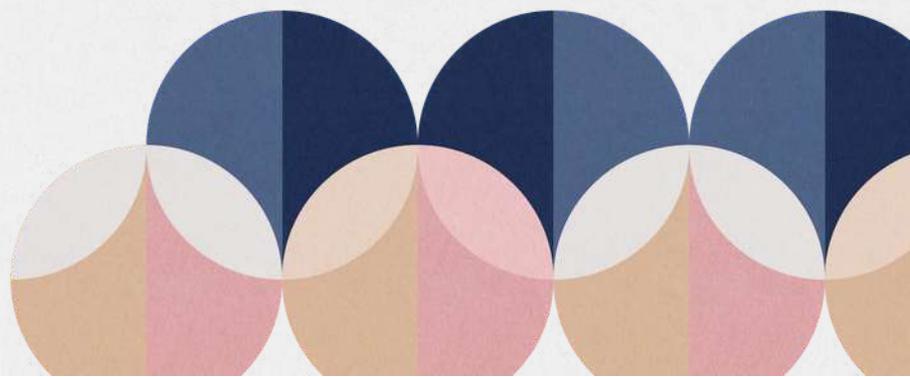
Déclaration auprès de l'URSSAF

Vous devez vous déclarer en tant que professionnel indépendant auprès de l'URSSAF pour votre affiliation au régime de sécurité sociale des travailleurs indépendants.



Formalités fiscales

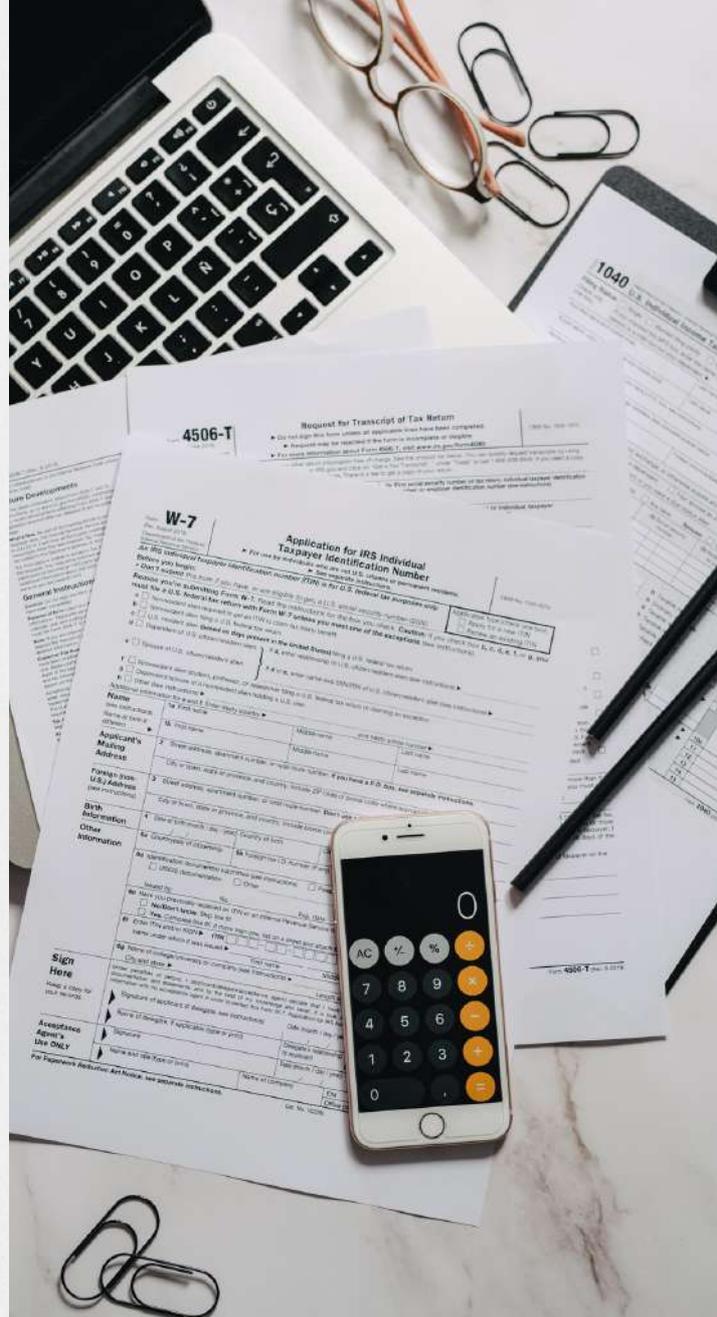
N'oubliez pas de vous renseigner sur les obligations fiscales liées à votre activité en tant que chirurgien-dentiste libéral et de vous immatriculer auprès du service des impôts des entreprises.



Les pièges à éviter et les conseils pour simplifier les procédures

Les formalités administratives peuvent être complexes, mais avec un peu d'organisation et de préparation, vous pouvez les simplifier. Voici quelques conseils pour éviter les pièges courants et faciliter vos démarches :

- **Anticipez les délais :** Certaines démarches administratives peuvent prendre du temps, alors assurez-vous de les entamer suffisamment tôt pour éviter toute précipitation de dernière minute.
- **Faites-vous accompagner :** N'hésitez pas à vous faire aider par un expert-comptable ou un professionnel du droit pour vous guider dans les démarches administratives et vous assurer de leur bonne réalisation.
- **Tenez-vous informé :** Les lois et réglementations évoluent, donc tenez-vous régulièrement informé des changements qui pourraient affecter votre activité.
- **Soyez méthodique :** Organisez vos documents et gardez une trace de toutes vos démarches pour faciliter le suivi de votre installation.



L'aide d'Instacare dans les démarches administratives

Chez Instacare, nous savons à quel point les formalités administratives peuvent être fastidieuses et chronophages pour les chirurgiens-dentistes libéraux. C'est pourquoi nous nous engageons à vous accompagner dans ces démarches pour que vous puissiez vous concentrer sur votre passion : la dentisterie !

En collaborant avec Instacare, vous bénéficiez de notre expertise et de notre soutien pour vous guider à travers les différentes démarches administratives.

Nous pouvons vous aider dans l'obtention de votre numéro ADEL1 et de l'inscription à

l'Ordre des Chirurgiens-Dentistes et les formalités auprès de l'URSSAF.

Notre équipe est là pour répondre à vos questions et vous assister à chaque étape du processus administratif. Vous pouvez compter sur nous pour vous simplifier la vie et vous permettre de vous installer en toute sérénité.

Grâce à l'accompagnement d'Instacare dans les démarches administratives, vous pourrez aborder cette phase cruciale de votre installation avec confiance et sérénité.

Trouver et fidéliser sa patientèle

Les stratégies de marketing pour attirer les patients

Félicitations ! Votre cabinet dentaire est prêt à accueillir des patients, mais comment attirer ces derniers vers votre pratique ? C'est là que les stratégies de marketing entrent en jeu pour vous faire connaître et attirer une patientèle fidèle.

- Créez une présence en ligne : Avoir un site web professionnel et une présence active sur les réseaux sociaux sont des atouts incontournables pour attirer des patients modernes. Montrez votre expertise, partagez des conseils de santé bucco-dentaire et interagissez avec votre audience.
- Soignez votre image de marque : Une identité visuelle attrayante et cohérente donne une image professionnelle et rassurante à votre cabinet dentaire. Optez pour un logo et des supports de communication qui reflètent l'esprit de votre pratique. De plus, vous vous démarquez des autres praticiens ce qui joue en votre faveur.
- Utilisez le pouvoir du bouche-à-oreille et de l'e-réputation : Les recommandations de patients satisfaits sont précieuses. Encouragez vos patients à partager leur expérience positive et n'hésitez pas à demander des témoignages pour les mettre en avant sur votre site web ou vos supports de communication.



La gestion de la relation patient

Trouver de nouveaux patients est essentiel, mais fidéliser votre patientèle existante est tout aussi important. La gestion de la relation patient joue un rôle clé dans le succès à long terme de votre activité dentaire.



- Offrez un service personnalisé : Chaque patient est unique, alors prenez le temps d'écouter leurs besoins et de proposer des traitements adaptés à leur situation.
- Soyez à l'écoute : La communication est primordiale dans la relation avec vos patients. Soyez attentif à leurs questions et préoccupations et prenez le temps de leur expliquer les traitements proposés.
- Faites preuve de professionnalisme : Assurez-vous que votre cabinet offre un environnement propre, moderne et accueillant. Un personnel souriant et chaleureux contribue également à créer une expérience positive pour vos patients.
- Suivez le parcours patient : Mettez en place un suivi patient efficace pour rappeler les rendez-vous, envoyer des rappels de santé bucco-dentaire et maintenir le contact avec votre patientèle.

L'appui marketing d'Instacare pour développer votre patientèle

Chez Instacare, nous comprenons que la gestion du marketing peut être un défi pour les chirurgiens-dentistes libéraux. C'est pourquoi nous offrons un appui marketing pour vous aider à développer votre patientèle. En choisissant d'exercer dans un espace Instacare, vous bénéficiez de nombreux services du club Instacare :

- Une vitrine en ligne avec une page dédiée sur notre site web pour que vos patients retrouvent toutes les informations nécessaires à leur rendez-vous. En intégrant votre pratique à notre réseau, vous gagnez en visibilité et en crédibilité auprès des patients. Si vous souhaitez aller plus loin, nous pouvons également vous créer un site web unique et imaginer l'identité visuelle de votre cabinet.
- Une page Google affiliée qui vous permet de développer votre visibilité. Vos patients et nouveaux patients vous trouveront plus rapidement et trouveront facilement l'itinéraire jusqu'à votre cabinet.

Grâce à l'appui marketing d'Instacare, vous pouvez vous concentrer sur l'essentiel : prodiguer des soins de qualité à vos patients. Ensemble, nous pouvons développer votre patientèle et construire une base de patients fidèles qui feront la renommée de votre pratique dentaire.

Avec ces stratégies de marketing et l'appui d'Instacare, vous serez armé pour trouver et fidéliser votre patientèle, assurant ainsi le succès durable de votre activité dentaire.

Bien gérer sa pratique en libéral

L'organisation du cabinet et de l'équipe

Un cabinet dentaire bien organisé est essentiel pour assurer un service de qualité à vos patients. Une gestion efficace du cabinet et de l'équipe contribue à améliorer la productivité, la satisfaction des patients et le bien-être de votre personnel.

Planifiez avec soin

Établissez un calendrier de rendez-vous cohérent pour optimiser le temps de travail de votre équipe et éviter les périodes de surcharge.

Utilisez les outils numériques

Les logiciels de gestion de cabinet dentaire peuvent faciliter la prise de rendez-vous, la gestion des dossiers patients et la facturation.

Définissez les rôles

Clarifiez les responsabilités de chaque membre de l'équipe pour une répartition efficace des tâches et une coordination sans faille.

Encouragez la communication

Favorisez un environnement où l'équipe peut communiquer ouvertement, partager les informations pertinentes et résoudre les problèmes ensemble.



Gérer le flux de travail et les urgences

La gestion du flux de travail dans un cabinet dentaire est cruciale pour garantir une expérience fluide et agréable pour vos patients. En outre, la gestion efficace des urgences est essentielle pour répondre rapidement et efficacement aux situations critiques.

Optimisez l'agenda

Organisez l'agenda de manière à ce que les rendez-vous se déroulent de manière optimale, tout en prévoyant des créneaux pour les urgences imprévues.

Anticipez les urgences

Soyez prêt à gérer les urgences dentaires en ayant du matériel et des procédures d'intervention en place.

Rassurez les patients

En cas d'urgence, rassurez vos patients et expliquez clairement les mesures que vous allez prendre pour résoudre leur problème.

Formez votre équipe

Assurez-vous que votre équipe est formée et préparée pour faire face aux urgences dentaires et qu'elle sait comment réagir en cas de situation critique.



Comment Instacare vous aide à optimiser votre pratique

Chez Instacare, nous comprenons l'importance d'une gestion efficace de votre pratique en tant que chirurgien-dentiste libéral. Nous vous offrons des solutions qui vous aident à optimiser votre pratique et nos équipes sont là pour vous accompagner et vous conseiller dans l'optimisation de votre cabinet dentaire.

Chaque mois, nos équipes réalisent un rapport d'activité de votre cabinet et vous relèvent les points d'amélioration et ce que nous pouvons faire pour améliorer vos résultats.

En tirant parti de l'appui d'Instacare, vous serez en mesure de fournir des soins dentaires de qualité à vos patients tout en optimisant votre pratique en libéral.



“ Dr. Anaëlle Chouraqui

Omnipraticienne
Membre Instacare Marseille Europe

Grâce à leurs services, j'ai enfin pu créer mon cabinet sans devoir mettre en parenthèses ma vie personnelle pour faire de l'administratif. Je délègue toutes les tâches de gestion à leur équipe, en toute confiance, et me concentre uniquement sur mes patients et leurs soins. Une fois ma journée de travail terminée, je rentre chez moi l'esprit libre.

Évoluer avec le medworking et Instacare

Les opportunités en tant que chirurgien-dentiste membre



Le medworking avec Instacare offre bien plus que la simple installation en tant que chirurgien-dentiste libéral. C'est une véritable opportunité de développement professionnel et d'évolution tout au long de votre carrière.

Voici quelques-unes des opportunités qui s'offrent à vous en tant que medworker :

- Flexibilité dans votre pratique : En optant pour le medworking, vous avez la liberté de choisir vos horaires de travail et de moduler votre emploi du temps en fonction de vos préférences et de votre vie personnelle.
- Diversité des expériences : Travailler dans au sein d'un réseau d'espaces de medworking vous expose à une variété de patients et de cas cliniques, ce qui enrichit votre expérience et développe vos compétences.
- Collaboration et réseautage : En faisant partie du réseau Instacare, vous avez la possibilité de collaborer avec d'autres professionnels de la santé et de créer des liens professionnels solides.
- Développement de vos compétences : grâce au réseautage et à l'accompagnement de nos équipes pour vous proposer des formations adaptées, vous vous formez dans de nouveaux domaines et vous acquérissez de nouvelles compétences.





Comment Instacare vous accompagne tout au long de votre parcours professionnel ?

Chez Instacare, nous sommes conscients que votre parcours professionnel en tant que chirurgien-dentiste libéral est propre à vous. C'est pourquoi nous vous accompagnons tout au long de votre carrière pour vous offrir un soutien continu et adapté à vos besoins.

Instacare vous permet d'accéder à des espaces de travail entièrement équipés dans des lieux stratégiques. Vous pouvez choisir parmi une variété d'espaces adaptés à vos besoins, que ce soit pour une installation temporaire ou à long terme.

Vous pouvez gérer votre formule, suivre vos dépenses et organiser votre agenda comme vous l'entendez.

En vous installant dans un espace Instacare, vous rejoignez un réseau professionnel dynamique qui vous offre de nombreuses opportunités de collaboration et de développement. Vous pouvez échanger avec des confrères, participer à des événements et bénéficier d'un environnement propice au développement de votre carrière.

Notre équipe est à votre disposition pour répondre à vos questions, vous conseiller et vous accompagner dans toutes les étapes de votre parcours professionnel. Que vous soyez en début de carrière ou que vous cherchiez de nouvelles perspectives, nous sommes là pour vous soutenir et vous guider.

Avec Instacare, le medworking devient bien plus qu'un simple espace de travail. C'est une communauté professionnelle qui vous permet d'évoluer et de progresser dans votre carrière de chirurgien-dentiste libéral.

Alors, qu'attendez-vous pour rejoindre l'aventure Instacare ?

Nous sommes impatients de vous accompagner dans cette étape passionnante de votre vie professionnelle !



Conclusion

Félicitations ! Vous avez parcouru ce guide complet pour une installation réussie en tant que chirurgien-dentiste libéral, et nous espérons qu'il vous a apporté des éclaircissements et des conseils précieux.

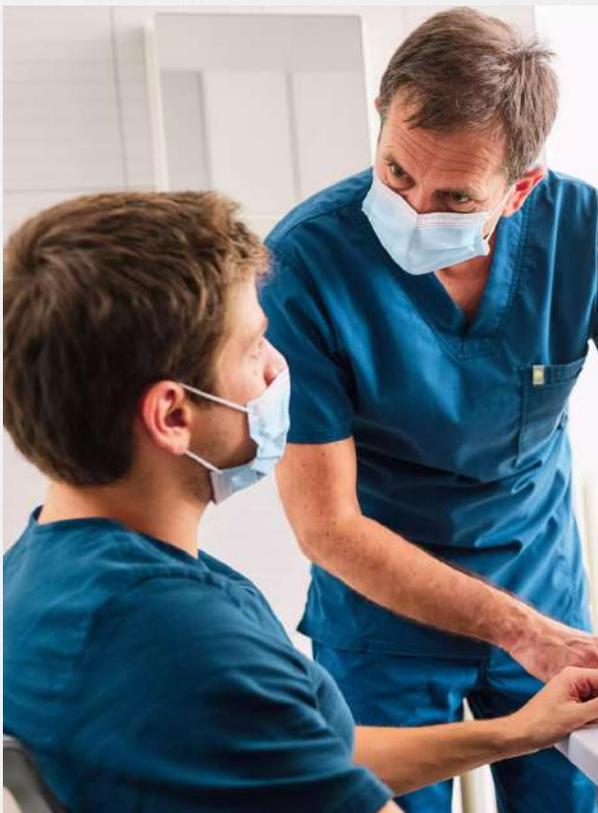
Chez Instacare, notre engagement ne se limite pas à vous offrir des espaces de medworking. Nous sommes déterminés à vous accompagner tout au long de votre parcours professionnel en tant que chirurgien-dentiste libéral.

En tant que partenaire, nous mettons à votre disposition des solutions flexibles et économiques pour faciliter votre installation et optimiser votre pratique. Nous vous offrons un environnement professionnel stimulant où vous pouvez évoluer, développer votre patientèle et créer des liens avec d'autres professionnels de la santé.

Les étapes clés pour une installation réussie

1. Comprendre les différents types d'exercice libéral
2. Etude de marché et bilan professionnel
3. Choisir le bon emplacement
4. Etablir un budget réaliste
5. Optimiser le plan de financement
6. Gérer les formalités administratives
7. Trouver et fidéliser sa patientèle
8. Bien gérer sa pratique libérale

Avec le medworking par Instacare, réduisez ces étapes à une seule : devenir membre !



Nous croyons fermement que le medworking est l'avenir de l'exercice libéral en santé, et nous sommes fiers de jouer un rôle clé en tant qu'accompagnateur et conseiller pour les chirurgiens-dentistes libéraux.

Alors, si vous êtes prêt à vivre une expérience enrichissante en tant que medworker avec Instacare, n'hésitez pas à nous rejoindre dès aujourd'hui. Notre équipe est impatiente de vous accueillir dans notre communauté dynamique de professionnels de la santé.

Ensemble, nous construirons l'avenir de la dentisterie libérale, avec flexibilité, innovation et réussite au rendez-vous.

Merci de nous avoir accompagnés dans ce guide, et nous vous souhaitons le meilleur dans votre installation et votre pratique en tant que chirurgien-dentiste libéral. Bonne continuation dans cette passionnante aventure professionnelle !

À propos d'Instacare

Chez Instacare, notre mission est de faciliter la vie des professionnels de la santé, y compris les chirurgiens-dentistes libéraux, en leur offrant des solutions adaptées à leurs besoins. Nous croyons en l'importance de la flexibilité, de l'innovation et de la collaboration pour construire l'avenir de la santé.

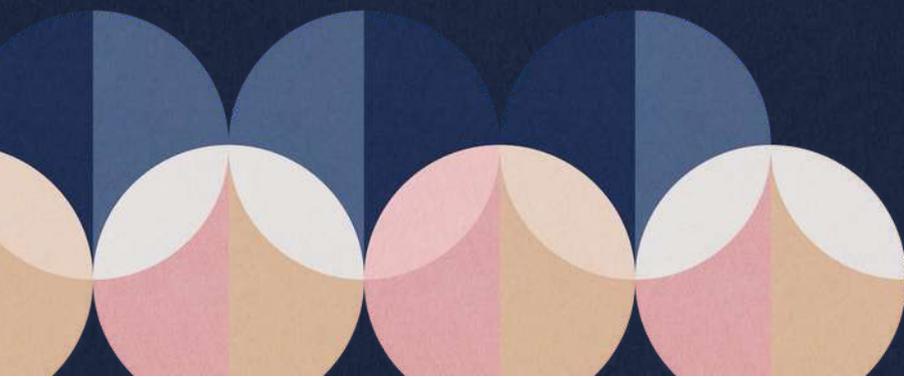
En tant qu'accompagnateur, notre objectif est de soutenir les chirurgiens-dentistes libéraux tout au long de leur parcours professionnel, de l'installation à l'évolution de leur pratique. Nous savons que chaque professionnel est unique, c'est pourquoi nous proposons des solutions sur mesure pour répondre aux défis spécifiques de chaque praticien.

Notre plateforme de medworking offre un environnement propice à la collaboration et au réseautage avec d'autres professionnels de la santé. Nous créons des espaces de travail inspirants et entièrement équipés, où les chirurgiens-dentistes libéraux peuvent exercer leur métier dans les meilleures conditions.



En vous installant dans un espace Instacare, vous bénéficiez de nombreux avantages spécifiques qui vous permettent d'optimiser votre pratique et de développer votre activité.

Chez Instacare, nous mettons tout en œuvre pour créer un environnement où les chirurgiens-dentistes libéraux peuvent s'épanouir professionnellement. Nous sommes fiers de jouer un rôle d'accompagnateur et de partenaire pour les professionnels de la santé, et nous nous engageons à continuer à innover et à offrir des solutions adaptées à vos besoins.





instacare

PARIS OUEST | LYON | MARSEILLE | STRASBOURG | NANTES



hello@instacare.fr
+33 7 49 52 91 51

www.instacare.fr