

# Checklist

## INSTALLATION LIBÉRALE



### ■ Choix de l'exercice libéral

Vous avez le choix parmi trois options : le statut libéral titulaire pour gérer votre cabinet dentaire individuel, le statut de collaborateur libéral pour travailler aux côtés du titulaire, ou encore le medworking qui permet de louer votre salle de soins en pratiquant en toute indépendance et en exerçant en groupe.

### ■ Préparation à l'installation

La clé réside dans une préparation méticuleuse. Cela implique l'analyse de vos compétences et objectifs professionnels, une étude de marché pour évaluer la demande de soins et la concurrence, le respect des aspects juridiques et réglementaires, et si nécessaire la formation continue et la spécialisation.

### ■ Choix de l'emplacement

Le choix de l'emplacement est essentiel pour le succès de votre cabinet dentaire. Une localisation stratégique peut attirer une patientèle fidèle et qualitative. Il faut évaluer des critères tels que l'accessibilité, la visibilité, la proximité des commodités, la démographie, et la concurrence.

## ■ Planification financière

Trouver un financement pour votre installation en libéral est primordial. Les options incluent le financement personnel, les prêts, les aides publiques et familiales. Pour réussir, prévoyez soigneusement les coûts liés à l'aménagement du cabinet, à l'administration, aux fournitures dentaires et au marketing, en gardant une perspective réaliste sur vos revenus potentiels. Les coûts de votre installation dépendent aussi du choix d'exercice libéral que vous aurez fait.

## ■ Gestion administrative

Les démarches incontournables pour les chirurgiens-dentistes libéraux impliquent l'enregistrement auprès de la CPAM et de l'ONCD, les assurances, l'URSSAF et les formalités fiscales. Pour simplifier, organisez-vous, faites appel à des experts, restez informé et démarrez en avance.

## ■ Patientèle

Le marketing est essentiel pour attirer et fidéliser vos patients. Il comprend une présence en ligne, une image de marque soignée, et le bouche-à-oreille. La gestion de la relation patient implique un service personnalisé, une écoute attentive, un environnement professionnel mais aussi un suivi rigoureux.

## ■ Gestion de la pratique

Optimiser la gestion de votre cabinet dentaire est essentiel. Planifiez intelligemment les missions de chacun, attribuez des rôles clairs, utilisez les outils numériques, et soyez prêt pour les urgences. Votre équipe doit être formée pour gérer le flux de travail et surtout rassurer les patients en cas de problème.



# ÉVOLUTION AVEC INSTACARE

Chez Instacare, nous comprenons les besoins des chirurgiens-dentistes. Nos membres bénéficient d'une pratique médicale plus flexible, d'une diversité d'expériences cliniques enrichissantes et d'économies importantes. Ensemble, bâtissons l'avenir de la dentisterie libérale en intégrant flexibilité, innovation et réussite.

## Des questions sur le Medworking ? Nous vous répondons !



**instacare**

hello@instacare.fr

+33 7 49 52 91 51

Nous suivre



www.instacare.fr

